

INSPIRIA

QUICK DECISIONS.

Cómo hacer crecer
tu clínica.

InspiraBootcamps.

Índice

- 01/** Datos del bootcamp
- 02/** El Bootcamp “Quick Decisions”
- 03/** Qué vas a vivir en el Bootcamp
- 04/** Cómo es un día cualquiera en el Bootcamp
- 05/** Agenda de trabajo y actividades
- 06/** ¿Tendré que realizar algún trabajo antes de empezar?
- 07/** Qué esperar del programa
- 08/** ¿Este programa es para mí?
- 09/** Quick Cases
- 10/** Bloques del programa: control, crecimiento, superioridad
- 11/** Certificación del programa
- 12/** Cómo me inscribo

InspiraBootcamps.

¿Estás listo para llevar tu clínica al siguiente nivel?



01. DATOS DEL BOOTCAMP

OBJETIVO	Conseguir que tu clínica de un salto en los resultados, alcance un nivel de gestión profesional y logre un alto impacto en tus pacientes
DURACIÓN	3 días (jueves, viernes y sábado)
LUGAR	Madrid
MODALIDAD	Presencial + Contenido en plataforma
MOTIVOS	Hacer crecer tu clínica, liberándote de lo que no tienes que hacer
INCLUYE	<ul style="list-style-type: none">• 3 Coffee Break• 3 Almuerzos de trabajo• Visitas culturales• Charlas presenciales y talleres prácticos• Material necesario para charlas y talleres prácticos• Curso Online “Haz que los pacientes digan “Sí” “• Certificado de Superación



02. EL BOOTCAMP “QUICK DECISIONS”

Es un programa presencial de 3 días en el que te enfrentarás a **casos y situaciones reales**, de clínicas parecidas a la tuya, analizándolas y tomando decisiones de forma profesional.

Vivirás de primera mano **una experiencia directiva** única en un entorno altamente motivador.

Desde 7 días antes del inicio hasta 7 días después de finalizado el programa, los participantes dispondrán de todos los contenidos formativos, en la plataforma LaabPro.

03. QUÉ VAS A VIVIR EN EL BOOTCAMP

- Durante el programa, trabajarás mano a mano con directivos de experiencia, expertos en el sector dental, establecerás **conexiones valiosas con profesionales** del sector y desarrollarás una gran **práctica directiva**.
- Vivirás una experiencia inmersiva única de **aprendizaje práctico** basado en casos reales, de la mano de expertos reconocidos.
- Convivirás con profesionales de diferentes países, **aprendiendo de los mejores**.
- **Contrastarás las prácticas en tu clínica con los estándares** que te aportaremos en el programa.
- A finalizar el Bootcamp tendrás una idea clara de **cómo dirigir tu clínica**, serás capaz de **resolver los problemas** de forma ágil y **tomarás decisiones** con una visión directiva.
- Saldrás con las **herramientas y la confianza** necesarias para afrontar sin miedo los **retos de tu clínica**.
- Te esperamos para que formes parte de este **viaje ilusionante**.



04. CÓMO ES UN DÍA CUALQUIERA EN EL BOOTCAMP

Un día típico en el Bootcamp empieza a las 9:00 am y termina a las 8:00 pm de la tarde.

QUICK TRAINING

A partir de las 9:00 am profesionales, directivos y expertos presentarán las ideas centrales y la metodología para tener éxito en los **3 Bloques del Bootcamp**: Crecimiento / Superioridad / Control.

QUICK CASES

Desde las 3:00 pm hasta las 6:00 pm los participantes se enfrentarán a QUICK CASES, **dilemas empresariales breves y reales** que sitúan a los alumnos en un momento de toma de decisiones en la clínica. Son versátiles, requieren poco tiempo de preparación y fomentan un animado debate. El objetivo es automatizar la toma de decisiones sobre aspectos del día a día de tu clínica.

ONE TO ONE SESSIONS

Desde las 5:30 pm hasta las 6:30 pm tendrán lugar las **Sesiones One to One** en las que los participantes compartirán con los expertos, asuntos de sus clínicas sobre los que deseen recibir opinión y recomendaciones.

Las **Sesiones One to One**, son sesiones Individuales de coaching en las que tendrás la oportunidad de exponer y discutir sobre los problemas concretos de tu clínica, con profesionales expertos, profesores del claustro de Inspiria y tutores especializados.

ENJOYING MADRID & NETWORKING

A partir de las 6:30 pm los asistentes disfrutarán de un **espacio de ocio/cultural**, visitando emplazamientos emblemáticos de Madrid.

La última hora del día se reservará para establecer contactos con tus compañeros, consultar los contenidos disponibles en la plataforma LaabPro y completar tus entregas diarias.



05. AGENDA DE TRABAJO Y ACTIVIDADES

Día 1

Bloque: CRECIMIENTO

Crece en pacientes y en rentabilidad

9:00 - 11:00

Quick Training

- Marketing
- Captación de pacientes

11:00 - 11:15

Coffee break

11:15 - 14:00

Quick Training

- Presentación tratamientos
- Función utilidad

14:00 - 15:00

Comida de trabajo

15:00 - 18:00

Quick Training

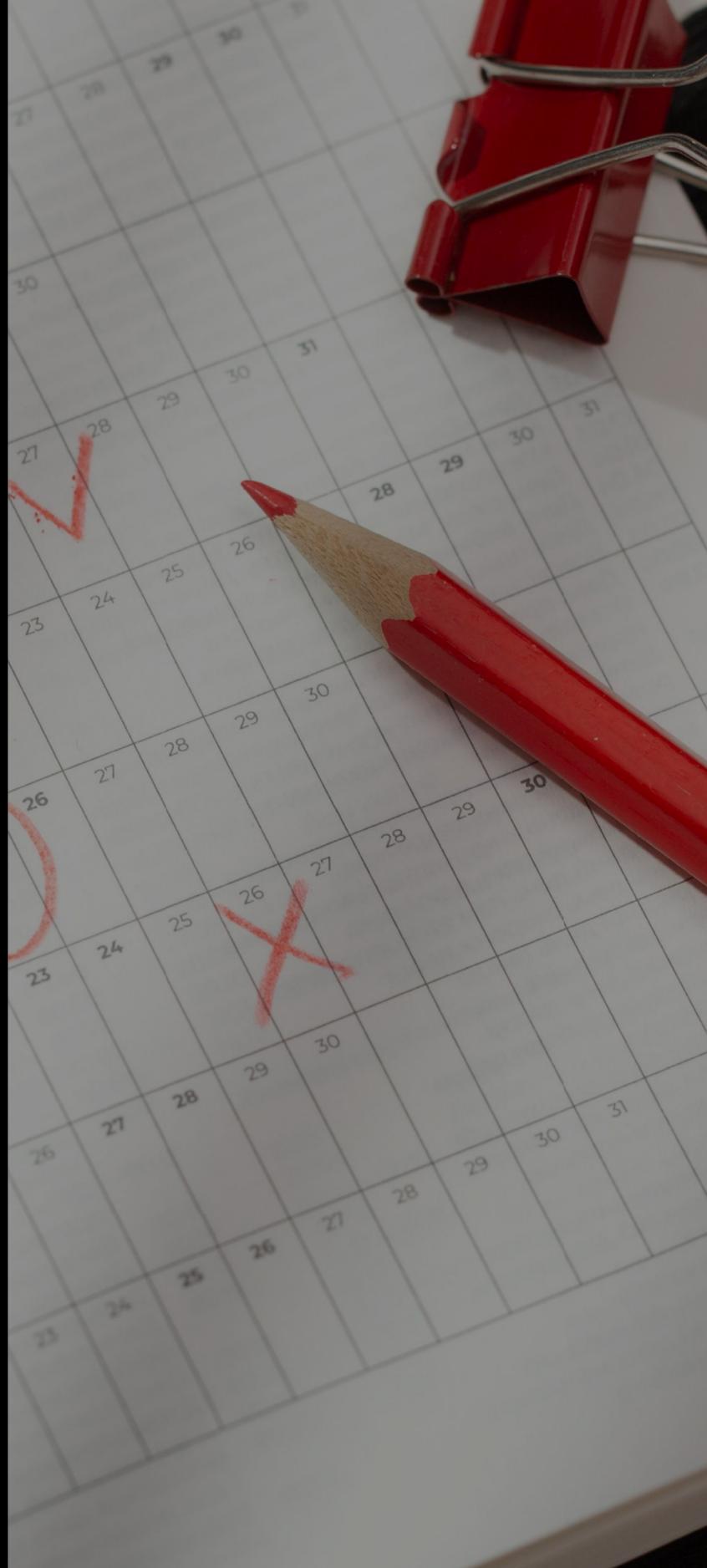
- 3 Quick Cases
- Role Play Training

17:30 - 18:30

Sesiones One to One

18:30 - 20:00

Enjoying Madrid



Día 2

Bloque: SUPERIORIDAD

Mantén tu ventaja competitiva

9:00 - 11:00

Quick Training

- Alto rendimiento
- Ventajas competitivas

11:00 - 11:15

Coffee break

11:15 - 14:00

Quick Training

- Creación de valor
- Sostenibilidad

14:00 - 15:00

Comida de trabajo

15:00 - 18:00

Quick Training

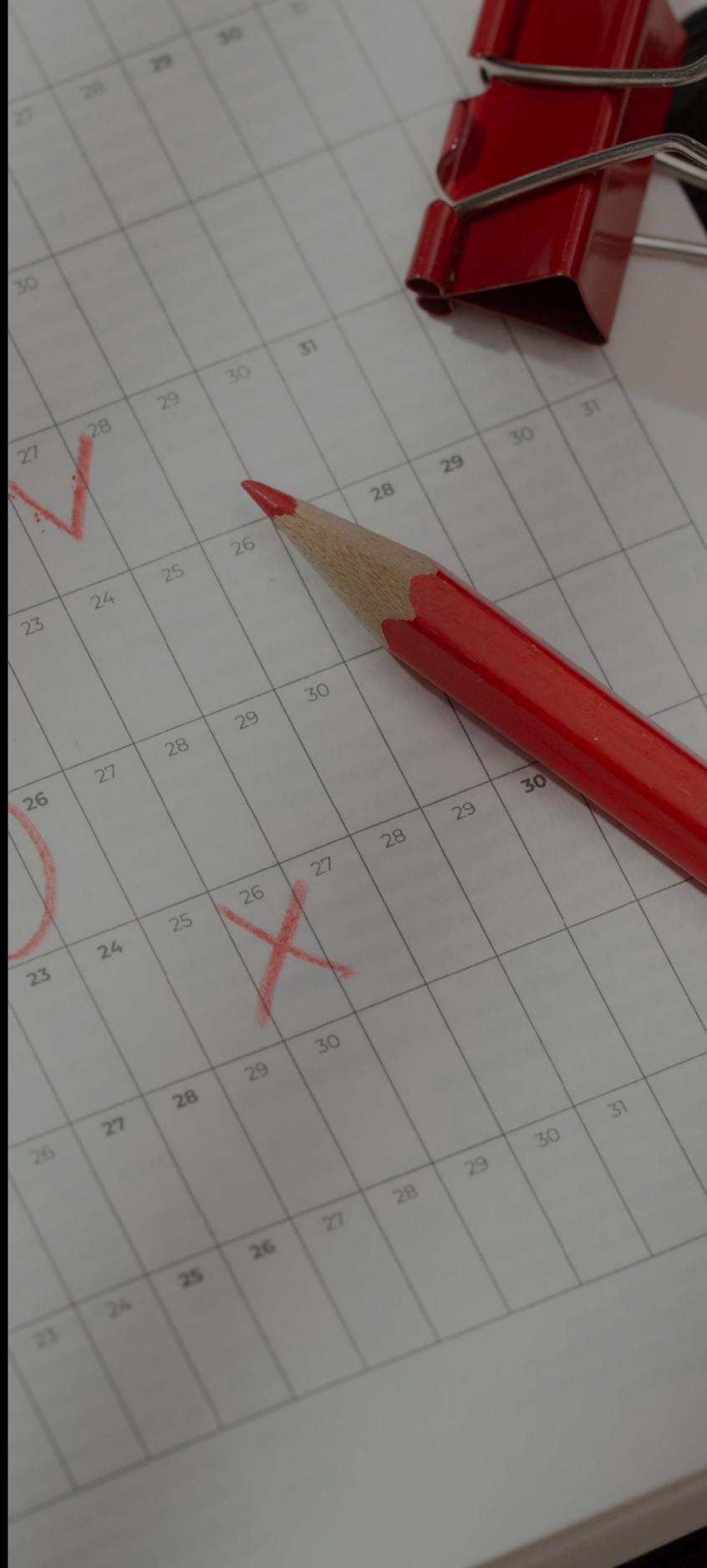
- 3 Quick Cases
- Role Play Training

17:30 - 18:30

Sesiones One to One

18:30 - 20:00

Enjoying Madrid



Día 3

Bloque: CONTROL

Logra el control de tu clínica

8:50 - 9:00

Recepción y Bienvenida

9:00 - 11:00

Quick Training

- Modelo de negocio
- Organización y Procesos

11:00 - 11:15

Coffee break

11:15 - 14:00

Quick Training

- Finanzas
- Tecnología

14:00 - 15:00

Comida de trabajo

15:00 - 18:00

Quick Training

- 3 Quick Cases
- Role Play Training

17:30 - 18:30

Sesiones One to One

18:30 - 20:00

Cierre del Programa y Entrega de Certificados

Disponibles desde 7 días antes del inicio hasta 7 días después de su finalización

Recursos

Contenidos de gestión disponibles en el campus online LaabPro

InspiriaBootcamps.

Transforming the dental clinic:
Management, Leadership, Innovation



06. ¿TENDRÉ QUE REALIZAR ALGÚN TRABAJO ANTES DEL PROGRAMA?

Los participantes deberán prepararse con unas sesiones de Warm Up en Gestión de Clínicas disponibles en el campus online LaabPro.

Se calcula un total de unas **5 horas de Warm Up** antes del inicio del programa, dedicadas a cursar los contenidos online en la plataforma LaabPro, que servirán de base para el trabajo en el Bootcamp.

07. QUÉ ESPERAR DEL PROGRAMA

- Empaparte de los consejos de profesores, mentores y entrenadores de Inspiria sobre cómo hacer avanzar tu clínica, a la vez que construyes tu kit de herramientas de gestión con compañeros afines a ti, de todo el mundo.
- Vivir una experiencia única en un entorno de trabajo creativo e innovador, que transformará tu visión de la clínica y de cómo alcanzar tus metas.
- Aprender a analizar los problemas con una metodología contrastada y clarificadora que te ayudará a enfocar las soluciones.
- Compartir tiempo de trabajo y de ocio con otros compañeros responsables de clínicas, aprendiendo de ellos y disfrutando de muchos buenos momentos.
- Aprender a tomar decisiones en tu clínica y a analizar de forma correcta los problemas, con expertos de Inspiria, reconocidos internacionalmente y formados en las instituciones más prestigiosas del mundo.
- Sumergirte durante 3 días en el entorno de trabajo dinámico y exclusivo de los Bootcamps de Inspiria.



- Convivir en equipo con otros profesionales del sector dental de todo el mundo, interesados, como tú, en mejorar el rendimiento de sus clínicas.
- Experimentar en 3 días los altibajos de la clínica en un proceso de aprendizaje basado en hechos reales.
- Trabajar en equipo, en la resolución de casos prácticos con impacto, extraídos de la vida real, que marcarán la forma en la visualizas la clínica y tomas decisiones.
- Formar parte de nuestra red internacional de “Inspiria Bootcampers”.

08. ¿ESTE PROGRAMA ES PARA MÍ?

- Si eres un profesional del sector dental que busca poner en marcha mejores prácticas de gestión y hacer crecer la clínica, este programa es para ti.
- Si tienes la impresión de que trabajas muchas horas pero los resultados de la clínica no te acompañan, el programa es para ti.
- Si quieres conocer cómo lo están haciendo los mejores del sector, el programa es para ti.
- Si el resultado de dirigir la clínica en el día a día, no compensa el esfuerzo diario y la inversión de horas personales que haces, este programa es para ti.
- Si necesitas mejorar tus resultados y crecer ya, este programa, sin duda, es para ti.
- Si el número de primeras visitas no crece y tus tasas de aceptación de tratamientos están por debajo de lo que deberían, el programa es para ti.
- Si buscas compartir tus experiencias y dificultades en la clínica con expertos que te aconsejen, no lo dudes, el programa es para ti.
- Si deseas disfrutar de 3 días fuera de la rutina del trabajo, enfocado en aprender a dirigir y en un entorno profesional, estimulante y motivador, este programa es perfecto para ti.



09. QUICK CASES

- Los Quick Cases son casos realmente rápidos: tienen entre 2 y 4 páginas, por lo que requieren muy poca preparación.
- Presentan situaciones reales de clínicas con distintos tipos de problemas para que los integrantes el programa, las resuelvan de forma ágil.
- Los Casos plantean de forma breve, dilemas empresariales y situaciones específicas, de la vida real de la clínica, que te sumergen en los momentos críticos de esa realidad, para la toma de decisiones.
- Cada Caso incluye una guía didáctica con objetivos de aprendizaje específicos, preguntas para los alumnos y enlaces a material relacionado.

10. BLOQUES DEL PROGRAMA

Bloque 1: CRECIMIENTO Crece en pacientes y en rentabilidad

ÁREAS Bloque 2: SUPERIORIDAD Mantén tu ventaja competitiva

Bloque 3: CONTROL Logra el control de tu clínica

	DÍA 1 CRECIMIENTO	DÍA 2 SUPERIORIDAD	DÍA 3 CONTROL
	Recepción y Bienvenida	Recepción y Bienvenida	Recepción y Bienvenida
Quick Training	<ul style="list-style-type: none"> • Marketing • Captación de pacientes 	<ul style="list-style-type: none"> • Alto Rendimiento • Ventajas competitivas 	<ul style="list-style-type: none"> • Modelo de negocio • Organización y Procesos
	<ul style="list-style-type: none"> • Presentación tratamientos • Función utilidad 	<ul style="list-style-type: none"> • Creación de valor • Sostenibilidad 	<ul style="list-style-type: none"> • Finanzas • Tecnología
Quick Case #1	“Identifica el perfil de tus pacientes”	“Cuánto puede crecer tu clínica?”	“Construye tu Plan de Negocio”
Quick Case #2	“Presentando el Plan de Tratamiento”	“Construye tu Cuadro de Mando”	“Tu clínica en 8 gráficos”
Quick Case #3	“Análisis Económico de tu clínica”	“Cuánto vale tu clínica”	“Análisis Económico de tu clínica”



11. CERTIFICADO DEL PROGRAMA

Los participantes que superen el Programa, recibirán un Certificado de Acreditación de la institución, que acredita la superación del mismo.

12. ¿CÓMO ME INSCRIBO?

Precio Individual: 750€ persona

Precio por Clínica: 3.000€ clínica

Precio Estudiante: 500€ BootCamp Completo

Fecha: 26, 27 y 28 de septiembre de 2024

Lugar: Madrid, España

Para poder inscribirte debes ir a la página de información de las jornadas (pincha en el botón INSCRIBIRME más abajo) y a continuación, realizar los siguientes pasos:

- 1) En la página de compra, deberás crear una cuenta o, si ya tienes una, iniciar sesión. Este paso se omitirá si ya tienes iniciada tu sesión.
- 2) Pincha en “MATRICÚLATE”.
- 3) Rellena el formulario de “MATRICÚLATE”.
- 4) Después, deberás rellenar los datos de facturación (pueden ser los mismos datos que los de tu cuenta de cliente).
- 5) El último paso es escoger el método de pago. Rellena datos necesarios y pulsa en “Realizar pedido” para realizar tu reserva de plaza 750 € que se descontarán del precio total.



En todo el proceso de compra tendrás el resumen de tu pedido en la parte derecha de la pantalla (ordenador) o al final de la página (móvil).

Una vez finalizado el proceso, recibirás tu factura de forma automática al correo que nos hayas indicado.

[INSCRIBIRME](#)

INSPIRIA